

日常，总有不少读者加洒家微信问询，老徐有啥项目推荐，XX项目怎么样？

关于项目的话题，例如项目该怎么来，具体的一些项目方向，俺之前也写过不少。

今天侧重通过扒一些案例来给大家分析一下，什么是真正的项目，以及大项目的一些架构思路。

不同道行互联网相关人员头脑中的项目概念往往大相径庭。

受限于阅历和资源，新手眼里的项目往往是他们所能理解的简单赚钱框架，谁都能上手的款，例如自媒体，刷单，微商素人，叫撸羊毛会更合适，而非做项目。

老鸟眼里的项目一般是指有一定壁垒和市场纵深的商业模式，整个市场竞争对手往往屈指可数。

撸羊毛

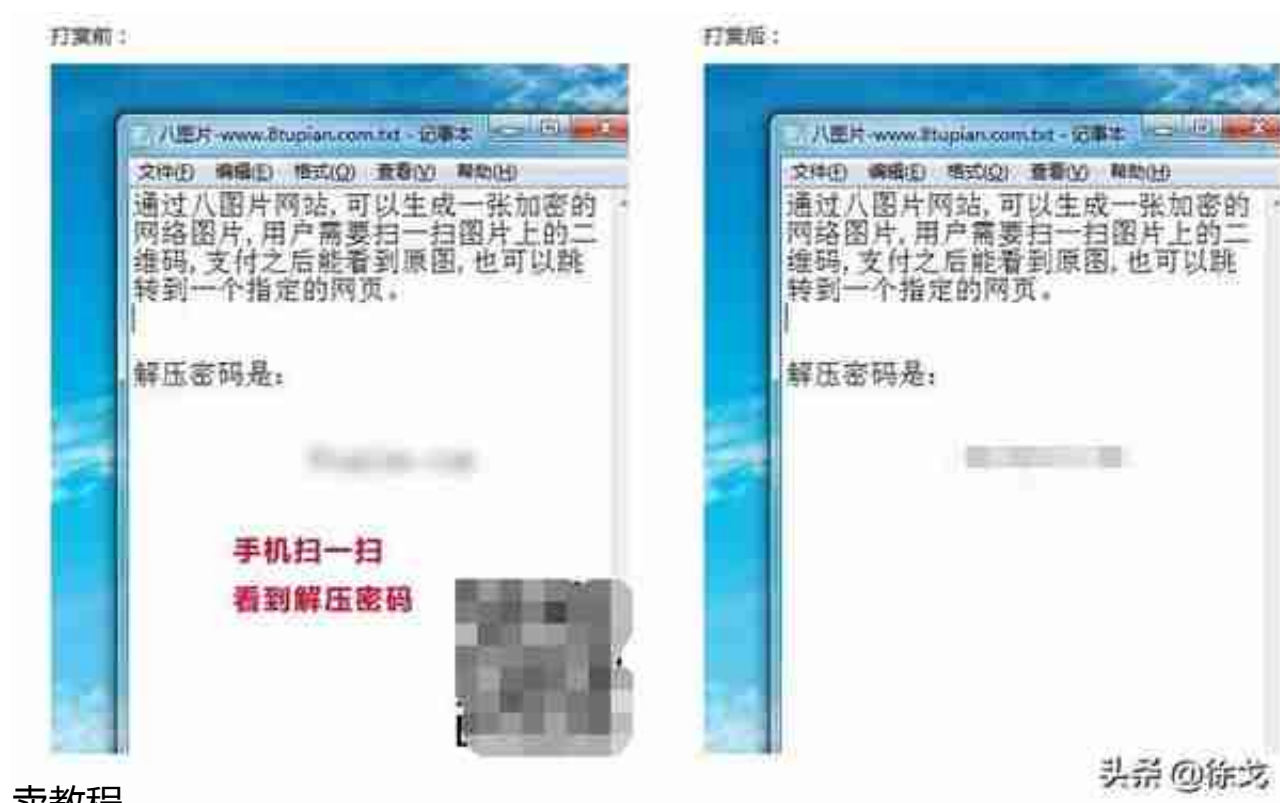
《偏门暴利项目利用人性弱点,利用八图片日赚500 》

《一月赚10000,专注信用卡推广的暴利项目》

.....

贵圈类似的项目推介文章时常肆虐网络的各个角落，伴随而来的往往是作者998的暴利项目课程或者小密圈。

第一篇标题中提到的八图片，实际上是一个图片付费工具，就是给钱就能看清全貌或者真实图片，应用场景主要是卖教程（付费看解压码），卖各种带有欲望勾子的图片（色欲、好奇心等）。



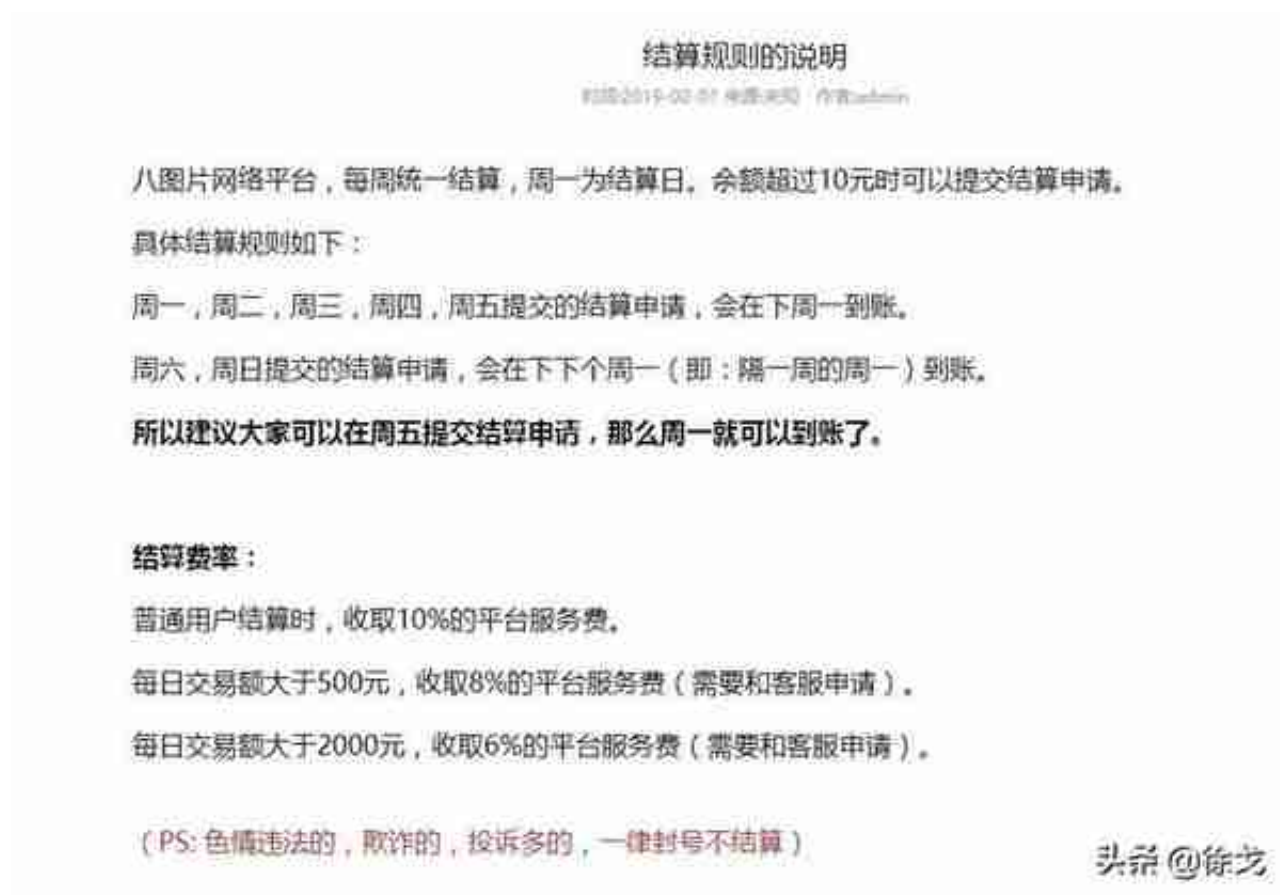
卖教程

这个产品算不上新鲜，老早微信就在前几年放出来那么几天，没记错的话应该是某年年底，立刻被引爆，付费看图几乎把微信玩坏了，不多时就被下架，此后，微信官方也严打此类应用。



这个“项目”老早就有，之前一般地推的多，各大银行柜员进驻各大办公园区，送包送箱啥的，“免费”开卡

更贱的是跟航空公司合作，航空公司有专人给你说，你是我们尊贵的客户，我们跟XX银行合作，可以给您免费办理信用卡，免年费云云。总之，让你觉着一般人没资格办，机不可失



拿付费看图来讲，勉强能算项目的恐怕就是八图片

这个平台，坐地抽佣10个点，如果大平台不给予打压，这确实是个美滋滋的自动赚钱机器，年入百万拿都打不住。可惜的是这个产品功能被各大平台严格限制，八图片虽然弄了推广分佣5个点，但仍旧活得不太好，从网站破落的UI也可见一斑.....

千万别低估大平台的打压，很多人就是被这么逼上梁山，遁入黑产的