

现在大部分买车会选择金融贷款方式，一方面是现在消费信贷利率比较低，像2年期的利率可以低至4%以下，并且大部分汽车品牌提供免息贷款吸引客户；另一方面现在的年轻人消费意识比较超前，愿意在手头现金不足的情况下，通过金融贷款买车，提前享受高品质生活方式！

融资租赁和分期付款的区别

平常大家接触到的金融贷款购车实际上分为融资租赁和分期付款两种形式！这两者在法律层面是有本质区别，简单来说就是融资租赁只是租车，车的所有权归租赁公司，分期付款购车车的所有权归购车者！

另外普通购车者也可以从首付比例上来判断，目前按照相关要求，贷款购车首付比例要求不低于20%，大部分品牌是30%以上；那么凡是低于20%首付比例的贷款应该就是融资租赁形式了！

特别是现在很多品牌宣称的“首付666、XX车开回家”、“首付999、XX车开回家”、“一成首付购XX车”，甚至有一些品牌推出零首付购车，实际上都是融资租赁形式购车，当然在购车的时候，相信大部分经销商也会告知是融资租赁还是分期付款！

但也不排除有些经销商刻意隐瞒，或者是购车者对这方面不了解，导致后期产生纠纷！辛辛苦苦还了几年的贷款，结果到期了告知车还不是你的，还需要付一大笔钱买断才行！这样的报道屡见不鲜！

分期付款相信大家很熟悉，跟房贷或者其它贷款类似；今天着重跟大家分享一下融资租赁购车方案！

关于融资租赁

汽车融资租赁指的是一种依托现金分期付款的方式，主要的核心是将车辆的所有权和使用权分离。融资租赁买车是购买客户指定的车辆，将车辆租给客户使用，客户按合同约定支付一定保证金后，按月支付租金，租赁合同到期后，由客户决定是否

取得汽车所有权。

简单来说，融资租赁实质上是你从租赁公司租车使用，每月还的贷款实际上是租金，租赁期间车辆归租赁公司所有，到期后客户可以选择赎回车辆或者将车辆退还租赁公司！

融资租赁买车的主要目的就是为了实现两到三年的车辆更换周期，灵活处置车辆，最终使汽车成为一个占一大笔资产的大件消费品，变成一个支付少量月租费用就可拥有的普通消费品！

另外，融资租赁首付比例很低，甚至无首付，对于当下手头可处置现金不足的人来说，可以减轻他们的购车压力，提前享受高品质生活！

你所不知道的融资租赁

融资租赁购车对于个人带来的便利，相信大家都能够感受到；但是，如果你是公司老板或者市场经营主体负责人，利用融资租赁方式购车办公用或者给员工使用，有以下几点好处：

- 1、优化现金流，避免全款占用大量现金，分期还款，可以改善现金流量表，最大化利用资金；
- 2、优化财务结构，租赁公司可以给企业开具租金发票，企业可作为费用，可不入固定资产，不入企业负债，加速折旧，相当于财务报表表外融资；
- 3、合理节税，购车总额包含利息都可以开具16%增值税专用发票，企业用发票可抵扣16%的增值税与25%的企业所得税，合计节税金额可以高达40%！

举个例子，某企业计划为企业高管配备一部宝马BMW5系豪华轿车，如果选择全款购买方式，需要一次性支付45万元，两年的资金成本约为7万元，合计成本52万元；

如果采用融资租赁方式，按照某租赁公司产品：每月租金24,000元，含：3,500公

里/月，合同期为两年，成本为576,000元，租金可抵税：83,520元，综合成本为：492,480元且车辆所有权归租赁公司所有。相比一次现金购车可以节约成本3万元！

再来举个例子，某企业员工月薪15,000元，公司另为员工提供每月8,000元车贴，每月员工缴纳个人所得税约为3,049元；如果该公司采取融资租赁方式租车给员工开，将8000元车贴转换成租金，员工3年个人所得税可以节省约6.5万元；同时企业增值税和所得税也可以节省约10万元！

结语

随着汽车生态环境逐步呈现线上线下互联化、客户触达智能化、金融服务多样化的特征，年轻人购车更多会选取金融信贷方式，而融资租赁方式购车必将受到更多人的青睐，进而为汽车行业发展创造更高价值！